## 不動産流通推進センターの「業界団体教育支援事業」ラインナップ

~犯罪収益移転防止法に基づく 本人確認や疑わしい

③ 宅地建物取引業者のためのコンサルティング活用講座

(4) 「高齢者の不動産取引の基礎知識と具体的な手法解説」 ~ 空き家発生の多くは相続から~

2時間

1. 5時間

大澤健司 氏

北澤秀樹 氏

取引の届出等を中心に NEW!!

\*講習内容の詳細、費用(謝金額など)はこちらから確認いただけます。(詳細版のラインナップを開くためにはパスワードが必要です。 パスワードは、事務局の皆さまにメール等でお知らせしています。ご不明な場合は、事業推進室までお問合せください。) 不動産流通推進センター 事業推進室 suisin2@retpc.jp 2025.10.10 講義時間(目安) 講師 テキスト 内 容 ① 初任従業者・新規免許取得者向け 宅建業務の基本的留意点 公認 不動産コンサル 2~3時間 並太革司 氏 州 不動産流通推進センター も交えながら講義。職員を講師として派遣。 ティングマスター の知識」 (当わンター編集・発行) 野田誠不動産総合コンサル 2 不動産の基礎知識 1. 5時間 野田誠 氏 不動産鑑定十 (元·三菱信託銀行(株)) ① 重要事項説明書・売買契約書の書き方、 特約文例のポイント 1.5~2時間 並木英司 氏 他 不動産流通推進センター 公認 不動産コンサル ティングマスター/宅建 マイスター フィスター 有限会社リビングホーム 代表取締役(全日) ② IT重説(他社と差がつくWEB活用法) 1. 5時間 加藤勉 氏 ヒヤリハット!トラブル事例に学ぶ調査の深掘りと対策 主要な不動産流通各社で実際の取引で発生したトラブル事例をまとめた「ヒヤリハット!トラブル事例集」をテキストに、仲介取引に潜む見落としがちなリスクを見極め、豊富な取 引資料をもとに、トラブルを未然に防ぐための「調査の深振り」とリスクをトラブルに繋げないための対策について解説。(トラブル事例:①位置指定道路 ②地中埋設物 ③旧法定外 集」(当センター編集・発行)、講師作成レ ジュメ(原稿) 公認 不動産コンサル ③ No.1(位置指定道路、地中埋設物、旧法定外公共物、心理的瑕疵) 2時間 渡邉 宏 氏 不動産流通推進センター ヒヤリハット・トラブル事例に学ぶ調査の深掘りと対策 主要な不動産流通各社で実際の取引で発生したトラブル事例をまとめた「ヒヤリハット!トラブル事例集」をテキストに、仲介取引に潜む見落としがちなリスクを見極め、豊富な取 引資料をもとに、トラブルを未然に防ぐための「調査の深趣り」とリスクをトラブルに繋げないための対策について解説。(トラブル事例:①42条2項道路②土壌汚染③越境④心理 集」(当センター編集・発行)、講師作成レ ジュメ(原稿) 項 公認 不動産コンサル D No.2(42条2項道路、土壌汚染、越境、心理的(環境)瑕 2時間 渡邉 宏 氏 不動産流通推進センター -字建業者が知っておくべき-渡辺不動産取引法実務 研究所 所長 行政書十 2~3時間 渡辺 秀男 氏 不動産取引において注意を要する不動産登記の見方・読み方30例を具体的な登記例を示して解説します。 講師作成レジュメ(原稿) 注意を要する不動産登記の見方・読み方30例 野田誠不動産総合コンサル ⑥ インスペクションに対する業法上の留意点 1 5時間 野田誠 氏 不動産鑑定十 字建業法改正の背景 業法が求める「建物状況調査」の対応(媒介 重説 契約等)について議義、登録案際護習の護師として定評のある不動産鑑定士を護師として紹介。 講師作成レジョメ(原稿) 瑕疵担保責任から契約不適合責任へ。物件や取引に内在する契約目的に適合しない不具合を予見し調査する能力が益々重要になる。不動産会社にはどこまでの予見能力が求められるか、具体的な紛争事例で物件や取引当事者に内在するリスクを予見し調査する能力を学ぶ。 宅建マイスター集中講座の講師として定評のある不動産能定士を講際として紹介。 「宅建マイスターテキスト 改訂版」(当センター編集・発行) 講師作成レジュメ(原稿) 紛争事例からリスクの 予見・調査・説明力を磨く 1. 5時間 北澤秀樹 氏 北澤不動産コンサルティング 不動産鑑定士 不動産取引に関する私法の実践的知識の習得を目的とする。契約・成年後見・抵当権・消費者契約・契約不適合責任・相様・遺言・借地借家などからテーマを選び、スキルアップ のための専門力を磨く。 不動産コンサルティング技能試験登録制度の 講師作成レジュメ(原稿) ② 不動産取引に関する実践的な法律の知識 2時間 柴田 龍太郎 日 深澤総合法律事務所 弁護士 のための専門力を磨く。
講師として定評のある弁護士を講師として紹介。 ③ 売買契約条項の趣旨を理解する 推進センター作成の土地・建物売買契約書を教材に、各条項の内容を民法の原則や実務上の留意点にも触れながら逐条解説。また、所属団体の異なる業者同士の共同媒介を 念頭に、「契約不適合責任」や「ローン条項」など、団体ごとに内容が異なる条項を比較しながら解説。 公認 不動産コンサル ティングマスター . 5~2時間 櫻井 弘久 氏 不動産流通推進センター 講師作成レジュメ(原稿) ・各条項の内容と共同媒介における留意点~ NEW!! -宅建業者が知っておくべき-・(相続登記の義務化をサポートするための) 渡辺不動産取引法実務 行政書十 本講座は、令和8年3月31日の最初の相続登記申請期限を迎えるに当たって、宅建業者がそのためのサポートをするために必要な最も基本的かつ実務的な知識を習得・再確認 するための蓮座です。 2時間 渡辺 秀男 氏 講師作成レジュメ(原稿) マンション管理士 相続と登記の基本的実務知識 NEW!! 〈事例・判例で学ぶ〉賃貸借契約の成立過程における問 渡辺不動産取引法実務 行政書士 建物賃貸借契約の成立から明渡しに至るまでの疑問点・問題点を事例・判例・演習を交えて具体的に解説し、併せて、借地契約の解約に関する問題も解説します。 2時間 渡辺 秀男 氏 講師作成レジュメ(原稿) 題点と成立後の諸問題(演習付) マンション管理士 ーよくわかる・すべてを「事例」で解説する一 空き家・相続登記の義務化を含む 民法・不動産登記法の改正Q&A 30例 渡辺不動産取引法実務 行政書士 所有者不明土地の問題解決と発生予防を目的に不動産の「所有・登記制度」を抜本的に改正する民法・不動産登記法の改正内容を、すべて日常の「不動産事例」によるQ&A方式で具体的にわかりやすく解説します 渡辺 委里 氏 2時間 講師作成レジュメ(原稿) 研究所 所長 マンション管理士 不動産相談コーナーに寄せられた 相談事例から見る最近の相談内容 公認 不動産コンサル ティングマスター 務上の留意点を分かりやすく紹介する。不動産相談業務に当たっている当センター職員を講師として派遣。 1. 5時間 並大英司 氏 代 不動産流通推進センター 当センター発行「不動産流通業界で働く人の 実践! コンプライアンス」をテキストとした研修。収録された50事例を取り上げ、①その事例が陥ってしまった原因・背景、②法的・制度 「不動産流通業界で働く人の 実践! コンプライアンス」をテキストとした研修。収録された50事例を取り上げ、①その事例が陥ってしまった原因・背景、②法的・制度 「不動産流通業界で働く人の 実践! コンプライアンス 改訂版」 遠。 確 不動産流通業のコンプライアンス《実践編》 1.5~2時間 並木英司 氏 他 不動産流通推進センター =法令遵守だけじゃない!日常業務にも落とし穴 東急リバブル株式会社 顧問 橋本不動産コンプライアンス研究所 不動産取引における紛争やトラブルは、事業継続に関わる重要な課題です。本テーマでは、講師の昭和63年からのトラブル処理と危機管理の豊富な実務経験に基づき、媒介契 約、重要事項説明、売買契約条件など、各段階で発生しやすい紛争事例と具体的な防止策を実践的に解説します。過去の事例から学ぶことで、実務で陥りやすい落とし穴を回避 は、お客様との信頼関係を維持するための実践的な知識と具体的な方策を習得いただけます。実務知識向上を図り、より安全な不動産取引の実現を目指します。 不動産取引紛争事例から考えるトラブルの未然防止に 宅建マイスター フェ 2時間 橋本 明浩 氏 代表 東急リバブル株式会社 顧問 橋本不動産コンプライアンス研究所 代表 宅建業者には、法令遵守と高い職業倫理が求められます。本テーマでは、講師がコンプライアンス推進に尽力されてきた実績に基づき、実務に即したコンプライアンス論を展開します。宅建業者が起こしやすい法令選長事例と防止策を具体的に取り上げ、経営的見地を交えて解説、単なる法令遵守に留まらず、プロフェッショナルとして備えるべき職業倫理・講師作成レジュメ(原稿)の重要性にも焦点を当て、持続可能な事業運営のためのコンプライアンス体制構築と企業価値向上に貢献する知識を提供します。 電理業者におけるコンプライアンス(法令違反及び職業倫理)と違反防止 NEW!! 2時間 橋本 明浩 氏 改正法令のポイントと宅建実務上の留意点を解説。当センター発行「法令改正のポイント」を教材とした研修。 宅建実務経験を有する当センター職員を講師として派遣。 不動産関連「法令改正のポイント」 (当センター編集・発行) 最近の法令改正と実務上の留意点 1~1.5時間 並木英司 氏 他 不動産流通推進センター ② 契約不適合責任に関する特約の可否と トラブル防止・解決のための指針 渡辺不動産取引法実務 2時間 渡辺 秀男 氏 契約不適合責任の全体像を把握した上で、各種特約の可否とそれに伴うトラブル防止・解決のための指針を事例で学ぶ。 講師作成レジュメ(原稿) 研究所 所長 「"スコア"受検に役立つ不動産流通実務必 「不動産流涌実務必読テキスト」で学ぶ 当センターが実施する不動産流通実務における《実務知識・行動規範・実戦応用力》の総合力を測る「不動産流通実務検定"スコア"」。この検定の問題をもとに、現場で起こり得る 読テネスト トラブルを未然に防ぐための物件調査と不動産取引のポイントについて具体的に解説。現場での判断力を強化することを目的にした実践的な内容。 野田誠不動産総合コンサル 1. 5時間 野田誠 氏 不動産鑑定士 物件調査と不動産取引のポイント (元·三菱信託銀行(株)) 当センター編集・発行) ① インスペクターの立場から見た木造建築の不具合とインスペクション 木造住宅に発生する様々な不具合である不同沈下、ひび割れ、雨漏り、結露などの起こりやすい箇所・原因とその対策について解説。またインスペクションを行う立場でこれらの 不具合事象を解説。フォローアップ研修等の講師として定評のある一級建築士を講師として紹介。 1. 5時間 中谷龍海 氏 講師作成レジュメ(原稿) アーキテン一級建築十事務所 一級建築士 インスペクションにおける実務上の留意点・瑕疵保険、安 アメリカのインスペクションから学ぶべき点、素法施行以降の現場の状況等を交えながらインスペクションについて解説。このほか瑕疵保険、安心R住宅についても講義。 宅建マイスター養成講座の講師として定評のあり、海外のインスペクション事情に精通したJSHI公認ホームインスペクターを講師として紹介。 リジュネビルド株式会社 1. 5時間 妹尾和江 氏 講師作成レジュメ(原稿) 代表取締役(全日) 心R住宅 インスペクター 建 不動産流通推進センター実施 筮 不動産業を行う上で、知っておきたい建築設計の知識(その土地にどのような建物を建てることができるのか、その土地の法規制が建物にどのような影響を与えるのか等)を具体 例に基づいて講義。登録実務講習の講師として定評のある一級建築士を講師として紹介。 ③ 知っておきたい建築の知識 1. 5時間 桑原謙一 氏 の講習講師 (元·(株)りそな銀行) 一級建築士 日本ではこれまで地震や台風・豪雨などによる災害のたびに、災害防止や建築強化に関連する法令が制定・整備されてきた。関係法令の確認をするとともに、地盤調査の重要性 および宅地に潜むリスクと対策を考える講座。また、上記に関連して土地活用の種類やパターンについて様々な方法を探っていく。フォローアップ研修等の講師として定評のある 一級建築士を講師として紹介。 「宅建業者が知っておきたい! 取引における 講師作成レジュメ(原稿) 1. 5時間 中谷龍海 氏 アーキテンー級建築士事務所 一級建築士 地盤と建物基礎の留意点」 不動産税制=改正点、宅建業務における留意点 (税)東京シティ税理士事務所 改正税制のポイント解説と、宅建業務を進めるうえで陥りやすい税務の留意点をトラブル事例を織り交ぜ講義。 不動産業務に精通した税理士を講師として紹介。 1.5~2時間 山端 康幸 氏 税制 税理士 講師作成レジュメ(原稿) (トラブル事例等) 地方創生2.0、地域価値共創等の動きが活発化・具体化する中、これまでの地方創生をふりかえるとともに、今後地域活性化や地方創生に向けてどのような取組が期待されるのか、その中で不動産業者はどのような役割が期待されるのか、インドの経営学者サラスパシーが提唱する「エフェクチュエーション」のアプローチを踏まえながら、行政経験豊富な | 当センターの役員が紹介します。 不動産流通推進センター 1~2時間 地方創生と不動産業への期待 NEW!! 森 毅彦 氏 講師作成レジュメ(原稿) 常務理事 ョビンテーのは良か紹介したす。。 ドエフェクチュエーション は、従来の目標設定型とは異なり、手持ちの手段を活用して新しいゴールを追求するアプローチです。 「宅建業者に求められるマネー・ローンダリング対応にて 特殊詐欺犯罪や「トクリュウ」等による事件が多発する現代において、宅建業者が行う日常の業務に関しても、様々なマネー・ローンダリング対応が求められている。 この講習においては、犯罪収益移転防止法に基づく本人確認や疑わし、取引の届出のポイントなどを中心として、暴力回排除条例に対応する反社会的勢力データベースによる チェックや、不動産管理における注意点など、宅建業者が知っておくべき各種のマネー・ローンダリング的について解説する。 講師作成レジュメ(原稿) 犯罪収益移転防止のためのハンドブック (センターHP掲示分、事前に目を通しておく) ・不動産証券化 1. 5時間 古川幸稔 氏 不動産流通推進センター

マスター ·宅地建物取引士

公認 不動産コンサル

ティングマスター

不動産鑑定士

株式会社Kーコンサルティング

代表取締役

北、濹不動産コンサルティング

顧客の不動産問題を解決する解決・提案力の重要性を認識し、さらに不動産コンサルティングの具体的活用例を学ぶ。①コンサルティングに必要なスキルを理解し、そのための 基本知識の習得ができる内容とする②提案の切りロ・重要性を学び、他の流通業者との差別化を学ぶ。③物件情報力だけに頼らず、各自のコンサルティングカによって、流通業 の仕事フィールドを拡大する事例を学ぶ。

講師作成レジュメ(原稿)

超高齢社会の到来は、住宅などの不動産を所有する方々の多くが高齢化していることを意味し、これにより所有者の認知症リスクが格段に上昇。売買や賃貸などの取引に支障を 及ぼすうえ、生前の相続対策が必要な場合に何もできないというリスクが上昇。空き家の発生を未然に防ぎ、成年後見制度に依存せず、高齢者が所有する不動産の価値を設損さ せない相続ビジネス」。 不動産業界でも必要となってきた同ビジネスを展開するために、遺言、任意後見制度、民事信託(家族信託)など、具体的な手法について解説。宅建マイスター集中講座の講師と して定評のある不動産鑑定士を講師として紹介。